

Startup Factories Canvas

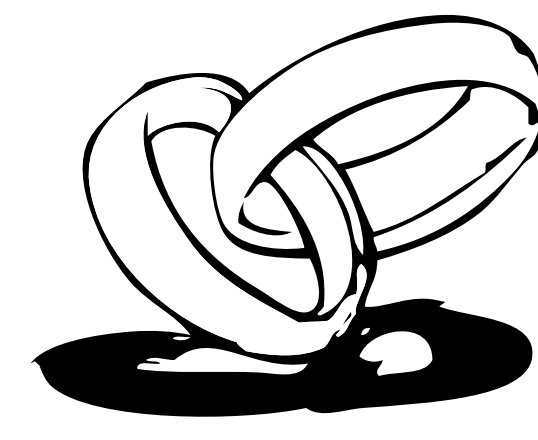
Arbeitstitel:

Name Konsortium:

Day Month Year

No.

Geschäftsmodell



Was bieten Sie an? (z.B. Beratung, Netzwerk, Infrastruktur, Finanzierung, Talententwicklung etc.)

Welches Kundenbedürfnis erfüllen Sie?

Was ist Ihr Alleinstellungsmerkmal und warum ist Ihr Angebot für Mittelgeber interessant?

Team



Welche Rollen und Kompetenzen brauchen Sie?

Über welche Qualifikationen und Profile verfügen Sie bereits?
Welche fehlen noch?

Welche Erfahrungen sind bereits vorhanden?

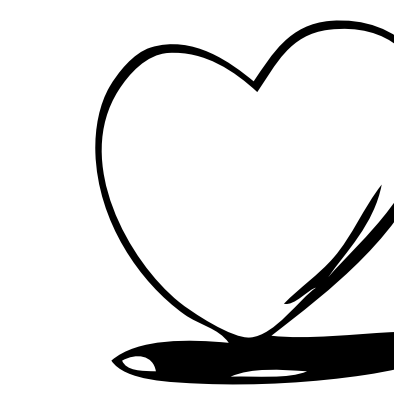
Organisationsmodell



Welche Organisationsform brauchen Sie, um erfolgreich zu sein?

Welche Schritte planen Sie, um das erforderliche Organisationsmodell umzusetzen?

Kunden

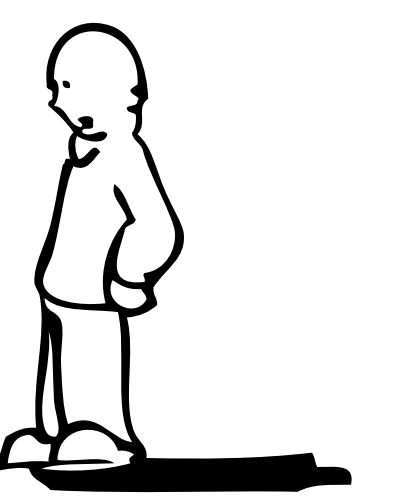


Wer ist die Zielgruppe? (Unternehmen oder Einzelpersonen?)

Was sind die Bedarfe der Zielgruppe?

Wie sieht ein typischer Kunde aus?

Markt & Wettbewerb

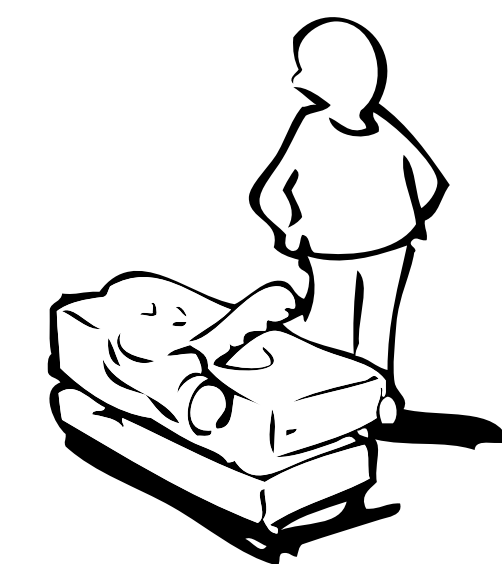


Wie groß ist der Markt, den Sie bedienen wollen?

Wer sind Ihre direkten Mitbewerber?

Welchen Konkurrenzvorteil besitzen Sie?

Ressourcen

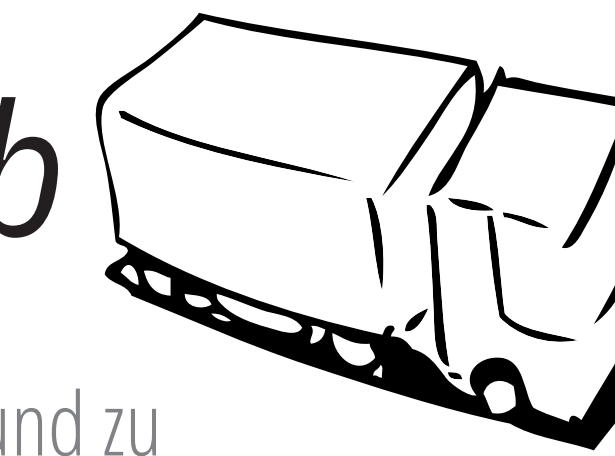


Welche Kooperationen, Partner, Förderer und Investoren sind notwendig?

Welche haben Sie bereits, welche müssen Sie noch aufbauen bzw. gewinnen?

Wie viel Kapital werden Sie voraussichtlich benötigen?

Marketing & Vertrieb

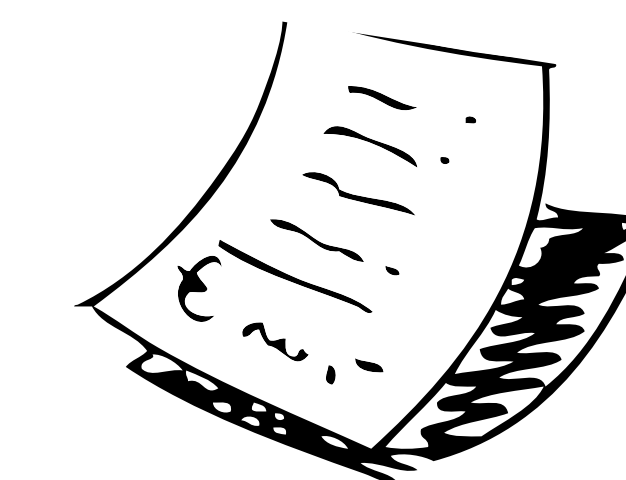


Wie planen Sie Kunden zu erreichen, zu gewinnen und zu binden?

Wie planen Sie Förderer und Investoren zu gewinnen und zu binden?

Ausgaben

Was sind die wichtigsten Kosten in Ihrem Geschäftsmodell? (z.B. Gründungs-, Beratungskosten, Investitionen, Miete, Lohn, Werbungskosten etc.)



Einnahmen

Welche Einnahmequellen haben Sie bereits jetzt und in welcher Höhe? Mit welchen Einnahmen rechnen Sie in Zukunft?
Welcher Wert ergibt sich, wenn die Einnahmen den Ausgaben gegenüber stehen?

